



FALTA
31/04/2015 = 27^o
02/07/2015 = 28^o

CONSELHO DO PÓLO DE TURISMO COSTA BRANCA ESTADO DO RIO GRANDE DO NORTE

ATA DA 26ª REUNIÃO ORDINÁRIA

DATA: 19.07.2013 – 14h

LOCAL: Hotel Sabino Palace – Mossoró/RN

PAUTA: * Aprovação da Ata da 25ª Reunião Ordinária,

- * Apresentação do Banco do Nordeste: Linhas de Crédito,
- * Remapeamento das Região Turísticas – Setur/RN,
- * Informes.

PARTICIPANTES:

Poder Público Municipal:

Prefeitura Municipal de Areia Branca, Prefeitura Municipal de Macau, Prefeitura Municipal de Mossoró, Prefeitura Municipal de Grossos e Prefeitura Municipal de Porto do Mangue.

Poder Público Estadual:

Secretaria de Estado do Turismo.

Poder Público Federal:

BNB – Banco do Nordeste do Brasil.

Setor Privado:

SEBRAE/RN – Serviço de Apoio as Micro e Pequenas Empresas do RN

CDL – Câmara dos Dirigentes Lojistas de Mossoró

Terceiro Setor:

UNP – Universidade Potiguar, UERN – Universidade Estadual do RN, IFRN – Instituto Federal do RN e COOPTUR – Cooperativa dos Trabalhadores em Turismo do RN.

[Handwritten signatures and initials in blue ink, including 'D. Lollo', 'Russo', and others.]

Gostaríamos de convidar, todos os conselheiros do Pólo Costa Branca, para tomarem seus acentos, pra que possamos começar a nossa Reunião Ordinária. A 26ª do Pólo.

Senhoras e Senhores declaro aberta a 26ª Reunião Ordinária do Pólo Costa Branca. Momento que consulto os senhores conselheiros se podemos dispensar a leitura da Ata da 25ª Reunião Ordinária do Pólo Costa Branca, visto que: Acredito eu, devam ter recebido via e-mail. Acredito que todos tiveram a oportunidade de fazer uma leitura, se houver algum questionamento, que alguém se manifeste para que possamos fazer as alterações necessárias. Se não coloco a Ata em votação: Os conselheiros que estão a favor da Ata como está escrita permaneçam como estão. Os contrários que se manifestem.

Wagner (PM MACAU): Bem, só uma observação que eu já fiz a Milene, que tem uma Menção ao meu nome, mas, segundo ela, já foi feita a correção. Ela alterou a Ata. É só para registrar.

Renato Fernandes (SETUR): Perfeito. Então, com a devida mudança, pedida pelo nobre conselheiro, posso considerar a Ata aprovada.

Nobres conselheiros, nós temos buscado interagir com as instituições financeiras que atuam, principalmente no nosso meio do turismo. E um dos grandes parceiros tem sido o Banco do Nordeste. Necessário se faça uma apresentação do histórico do que o Banco do Nordeste tem feito em particular pelo estado do Rio Grande do Norte e principalmente quando começamos a inter-relação com José Maria Villar, que hoje está em outro estado nordestino, e foi um grande parceiro. Hoje o nosso representante do Banco do Nordeste no Rio Grande do Norte, outro Amigo, de nome Francisco, vou até chamar de Chicão, nome pelo qual é mais conhecido. Todo mundo só o conhece por Chicão. Nos deu a honra tanto na reunião do CONETUR, Conselho Estadual de Turismo, como na reunião do Costa das Dunas para fazer uma explanação de

D. Lopes

Renato Fernandes

2

como tem atuado o Banco do Nordeste, quais as linhas de créditos estão abertas e fazendo esclarecimento para os nobres conselheiros aquilo tratando com José Maria Villar a da sugestão enquanto superintendente, de uma linha de crédito específica para a modernização da rede hoteleira do Rio Grande do Norte e estávamos tratando mais ou menos assim, já para que vocês tomem conhecimento, está caminhando e com a possibilidade de se ampliar nesse horizonte, cada unidade hoteleira, cada apartamento, teria direito a cinco mil reais, se você tem um hotel com 100 apartamentos, você poderia colocar o empréstimo por partes diferenciadas no Banco Do Nordeste de *quinhentos* mil reais. seria uma média de cinco mil reais para modernizar: para trocar cama para os padrões internacionais, trocar televisão normal para televisão de led e assim modernizar nossas unidades hoteleiras, e na outra conta discutindo com o Chicão para nos modernizamos a frota de Kombis de que faz nosso litoral, a copa está chegando são vários destinos, Mossoró é privilegiada porque fica entre duas sedes da copa, Natal e Fortaleza. Então, estamos fazendo nessa ordem, então o Banco do Nordeste como parceiro que é do turismo e do Governo do Estado, onde nos teremos a oportunidade de assistir o Banco do Nordeste uma apresentação da linhas de créditos dessa instituição, por favor Banco do Nordeste sinta-se em casa espero que todos preste atenção porque não é só o eixo que o Banco do Nordeste trabalha pelo contrario o Credamigo, o BNDES automático, todos os financiamentos, o Banco do Nordeste é um agente financeiro do BNDES. – Banco do Nordeste.

Eliézio (BANCO DO NORDESTE): Boa Tarde a todos, e bom saber do apoio que o Banco do Nordeste tem junto com a economia da região, a 61 anos e no governo de Getulio Vargas era criado o Banco do Nordeste no dia 19 de julho de 1952 hj estamos completando 61 anos na 25ª reunião, por meio de Milene eu me comprometi em ter uma conversa com todos quanto os parceiros do Banco do Nordeste enquanto a pessoa

do João, do Robson que o Segundo pode até abordar a geração de emprego e uma ação que banco apóia, na verdade quantas vezes me procuraram para uma aquisição de um automóvel na questão do setor de turismo, eu já achei por bem e foi uma experiência que tive na agência com atendimento aos nossos clientes, o que eu posso apresentar, eu vou apresentar o Banco do Nordeste do meu jeito na forma como é permitido na rede mundial através da internet, tá ok? - Sei que muita gente está tendo complicações de acesso, mas vamos ver o que nós temos aqui:

- Nós somos uma representação do governo federal para desenvolver no nordeste, que foi criado para apoiar todos os setores produtivos e principalmente na redução da desigualdade social, que hoje não é tão diferente depois de 61 anos, e com o banco de desenvolvimento e nós estamos tratando de um foco que muitas pessoas querem ver resultado. Aquilo que Wagner falou quanto a regiões, nós visitamos que retornei a Mossoró em 2006 já faz sete anos tenho participado vigorosamente e assiduamente das reuniões do fórum de cidadania. - Quantos projetos foram apoiados, e pergunto quantos estão em funcionamento? - O Banco do Nordeste, como banco de desenvolvimento está expectativa, mas não está muito boa não, mais para apoiar nossas empresas, no setor de turismo como é qualquer banco que não é diferente, eu preciso de um cadastro não é diferente dos outros bancos, e pra isso nos temos aqui uma pergunta bem simples:,- Programas do banco, eu atuo nessa área setorial onde eu sou agente de desenvolvimento, o banco procura fortalecer o profissional qualificando, a exemplo de outras empresas como o SEBRAE.. Primeiro passo que eu quero, eu tenho que facilitar, onde nós temos aqui toda a documentação que é necessária para se fazer cadastro do banco. Vai ter aquele negocio de pessoa física nós temos as duas opções, viu Fernandes, tanto você pode salvar aqui uma versão editável, você vai lá salva em seu computador depois coloca seus dados, seu cônjuge, assina e vai direto a gente com a relação, a documentação, você está vendo aqui no caso de uma pessoa física no

Handwritten signature in blue ink.

Handwritten signature in blue ink.

Handwritten mark in blue ink.

Handwritten signature in blue ink.

Handwritten signature in blue ink.

Large handwritten signature in blue ink.

Handwritten signature in blue ink.

Handwritten signature in blue ink.

caso CPF, documento de identidade e creio que muita gente não vai ter dificuldade, eu acho que quando a gente quer empréstimo algum tipo de financiamento e preciso que eu tenha uma renda, certo? - E o que banco pede é o comprovante de renda e se possível, até a declaração de ajuste anual, eu vou abrir aqui, só um minuto, o cadastro que eu falei, tem opção desse documento aqui certo, você pode ir em arquivos e depois salvar como tira seu nome e editar, mais continuando o quer que o banco apóia o setor de turismo, nós vamos aqui novamente eu quero financiar minha empresa certo nos temos aqui um elenco muito forte dos grandes setores da economia que são apoiados pelo Banco do Nordeste, você vem aqui pessoal logo aqui, como nós estamos no trecho turística, vamos pra o turismo o que o banco apóia também. O que o programa financia vocês tão vendo ai né? A construção, a ampliação e a reforma, a aquisição de veículos, até de forma isolada tem a questão de recurso para manter estoque inclusive a aquisições de hotéis, e temos principalmente na parte hoteleira nós temos 20 anos para efetuar o pagamento, tem a questão dos prazos, claro que a necessidade dependendo do valor do financiamento, precisamos de garantias, trabalhamos com recursos internos, trabalhamos com o apoio do BNDES. Temos o principal fundo do Banco Nordeste, o qual o fundo constitucional do Banco do Nordeste que foi criado em 1988 com a constituição atual, parte da arrecadação de imposto, é destinada a diversas regiões do país para que se possa ser aplicado, para melhoria dessa qualidade de produção, indústria, comércio. Outra coisa interessante que quero mostrar para vocês, quais são as taxas de juros, olha pessoal, cada ano é discutido como serão utilizados os recursos constitucionais do nordeste que é nossa SUDENE onde você tem aqui um caderno aqui com toda a programação já aprovada pelo SUDENE, pela questão dos governadores de cada estado do nordeste qual a necessidade de cada estado. Eu vou mostrar principalmente nosso porto hoje que a declaração da presidenta Dilma o apoio a micros e pequenas

empresas e nesse documento, nós temos aqui tem bem detalhado o que o banco financia. Hoje uns dos meios de comunicação mais eficientes e a internet nos dá a necessidade de elaborar um projeto, eu tenho uma planilha a sua disposição, se eu quero alguma informação de um determinado setor da economia e tenho a informação. Taxa de Juros hoje, atendendo de julho até dezembro, às taxas mudam de acordo com a determinação do conselho monetário. De julho até dezembro vai de 4.12% ao ano taxas do fundo constitucional do Banco do Nordeste. O nosso "credi amigo" consegue taxas abaixo de 5% pelo fato da metodologia aplicada, no caso do crédito amigo, os juros são mensais 2 à 3 por cento ao mês pessoa física. A questão é a organização do empreendedor, nos sabemos que o SEBRAE faz, e faz muito bem. O Objetivo do empreendedor individual contribuindo para esclarecimento e aumento da eficácia do empreendimento, finalidade, financiamento aquisição de imóveis utensílios e itens financiáveis. Público alvo: fornecedores individuais conforme a lei complementar 128/19 de dezembro de 2008, valor Máximo do financiamento quinze mil reais. Como funcionário do Banco do Nordeste, o banco quer investir em projetos rentáveis, que posso ter pagamentos, não importa se é cinqüenta mil ou cinqüenta milhões, o que importa é uma concepção que a gente seja bem sucedido, se eu financiar determinado projeto, com um valor que não atender a necessidade do empresário, não vai adiantar de nada, mais estou pensando em um futuro. Eu estou pensando em fazer um investimento que contemple diversos anos, por tanto você convide uma consultoria para que possa andar com o projeto, é bem simples. A condição de prazos tem 36 meses, eu estou falando do empreendedor individual com ou sem capital de giro inicial, definido com o juro de 3.53% até agora 30 de julho, está essa taxa, até dezembro será de 4.12% serão mantidos esses juros, isso não é diferente, pequena ou micro empresa. Já faz dois anos que o apoio a turismo, empresa de transporte, por exemplo, o incrível que pareça em sua maioria essas empresas são de

micro e pequeno porte por isso que reservei isso para mostrar. O objetivo é fomentar o desenvolvimento das pequenas e micro empresas e contribuir para o fortalecimento dos determinados seguimentos. Finalidade aqui manutenção, reforma e remanejamento. Temos os prazos aqui até quando deve estar concluído tem o prazo de 24 meses de financiamento, tem a questão de capital de giro, a questão retornável de bens como veículos. No casos de Hotéis, o prazo é de 20 anos financiados, público alvo: Empresas privadas, pessoas jurídicas, empresários registrados no comercial classificado com empresa de pequeno ou grande porte, segundo a lei dos critérios gerais das Micros e Pequenas empresas, inclusive o seguimento da economia, limite de financiamento. Se eu tenho um financiamento de investimento no caso da micro empresa, posso pegar 5% depois desse financiamento, o banco pode financiar até mais 10%, isso para o capital de giro, no caso a pequena empresa. A tabela sobre imóveis pode ir até 15 anos para pagar, e 5 anos de carência, no caso de leito de hospedagens. No passado o banco permitia o aval triangular.

Renato Fernandes (SETUR): as garantias só são garantias reais ou se pode trabalhar com investimento como garantia?

Eliézio (BANCO DO NORDESTE): -Não! Não só garantias reais Renato, o banco trabalha também, caso eu não esteja enganado, um investimento de R\$ 30.000,00 ou R\$ 50.000,00 sem garantia real, apenas com garantias fidejussórias.

-Bem pessoal era esse o recado que eu tinha para dar a vocês. Eu sempre uso, e não é muito complicado não, é meu banco e as informações estão lá, ai (sistema do BNB) vocês vão encontrar. E com a relação de redução de custos, se você trabalhar com o cliente que tem relacionamento com você de um a dois anos, eu "to" sendo sincero, isso vai ajudar, se você tem menos de um ano de experiência na sua

[Handwritten signatures and initials in blue ink, including names like 'D. Lobato', 'J. da', and others, along with a circled '7' and various scribbles.]

atividade, eu não vou dizer que você vai chegar lá e será feita, existem novos gestores, não vou estar dizendo que você sairia com o dinheiro no bolso, não.- Tá certo?!

Segundo Paula (Mossoró): Foi isso que levantei é um empreendedor novo certo, não tem histórico, ele esta querendo alguma coisa para alavancar seus negócios.

Eliézio (BANCO DO NORDESTE): como você falou há pouco tempo, nos temos no caso da parceria com o SEBRAE, o micro empreendedor individual, é uma política pública. - Como uma política publica, e tratamento é diferenciado, é isso que estou colocando. No caso ela é diferenciada, mais aqui não estou tratando no caso, do Micro empreendedor e empreendedor, eu estou falando da micro empresa.

Francisco Dias (Platéia): quando se fala de micro empreendedor individual existe uma linha de tempo, porque pode se existir um empreendedor individual, já tem um histórico em seu negócio; mais não conseguiu diferenca ainda por falta dessa oportunidade de credito, que é muito complicado, na teoria começa complicar. No meu caso, é como um empreendedor individual não formalizado, eu tenho histórico muito bom do meu negócio, uso cartões de crédito com parcelas altíssimas, isso é altíssimo para mim. No entanto quando eu vou a um banco da vida, eles me dão histórico de créditos.

Eliézio (BANCO DO NORDESTE): E porque você não é formalizado?

Francisco Dias (Platéia): Não sou formal, o valor dos juros é muito alto, essa oportunidade não ajuda em nada porque quando você chega lá (banco) para fazer esse empréstimo, mesmo você estando todo sem nem um problema de crédito, o banco preocupa-se em pesquisar algum

histórico de vida dessa pessoa, principalmente de cartão de crédito, por exemplo, no meu caso com parcelas altíssimas. Faço negócios usando cartão de crédito, quando vou atrás de crédito tipo 5 ou 6 mil, o banco só me oferece 2, "num" vai da certo.

Eliézio (BANCO DO NORDESTE): Olha, um conselho: - Se você não está formalizado, você pode procurar o SEBRAE que tem uma assessoria e o SEBRAE trabalha como nós, e vai lhe ajudar a se formalizar.

Segundo Paula (Mossoró): você tem que entender que, tem que se adequar a suas funções, para evitar que você venha pagar juros de cartão de crédito, se você for fazer no Banco do Nordeste será 4% ao ano com 60 dias de carência, com o prazo de 36 meses para pagar.

Renato Fernandes (SETUR): Nós agradecemos sua orientação esclarecedora Eliézio, eu acho que todo banco deveria fazer isso, pelo menos os que tem uma responsabilidade social, como é o caso do Banco do Nordeste, Caixa Econômica e Banco do Brasil. Obrigado. Meu irmão, amigo, parceiro e companheiro Antônio Roberto, fique a vontade para fazer uma apresentação. Deixa eu fazer um histórico aqui antes do Antonio Roberto apresentar: -Nós há mais ou menos oito ou dez meses, começamos a projetar uma ação para integrar a maior quantidade possível de estados do nordeste, a um projeto que tinha sido elaborado há vários anos, e não tinham colocado em pratica, e quem conhece minha casa, que é Mossoró ,sabe como é que eu sou. -Eu tenho hábitos, e como minha origem é a iniciativa privada, eu tenho uma dificuldade muito grande, porque com o serviço público, a burocracia entrava muitas vezes projetos simples, mais com um retorno social, com retorno econômico monstruoso. -Adotei por política na secretaria de turismo:



Handwritten signatures and initials in blue ink at the bottom of the page. The signatures are stylized and include names like 'D. Roberto', 'Renato', and 'Paula'. There are also several initials and scribbles scattered around the bottom right corner.

pensou, temos um projeto, vamos fazê-lo, vamos colocá-lo em prática, ao longo da sua realização nós vamos corrigindo.

Nós fizemos na Via Costeira, que é um sucesso, nós temos um link com o tribunal de Justiça do estado; nosso presidente desembargador procurou, e não teve jeito o Projeto Rota 101 Nordeste, lá nessa integração. - Antonio Roberto, algum meses em Natal foi sucesso no Brasil inteiro junto com a CVC, que é a maior empresa de turismo do America latina e ele, e a gente fêz agora a "Rota 101 Nordeste", foi um sucesso estrondoso ninguém acreditava e a gente correndo atrás brigando daqui pra acolá, vai a Maceió, volta para João Pessoa, vai Lá pra Recife e até alguns colegas desacreditaram, e nós fizemos uma semana trans-costa nos dias 4, 5 e 6, lá no centro de convenções e como resultado nós tivemos 5 minutos com a Rede Globo, uma página inteira no Diário do Nordeste em Fortaleza no caderno de turismo, o jornal O Povo, sem contar nas mídias espalhadas e a governadora foi na sexta-feira, ficou assustada com o sucesso, quando terminou Roberto me chamou ai disse, sabe aquela frase que Dix-huit diz? - "Quem não faz nada por sua terra, não faz pela terra de ninguém", esse é o cartão de apresentação, vamos fazer um fórum em Mossoró com uma força muito grande, o litoral salineiro. Eu pedi que ele viesse aqui hoje fazer essa apresentação para fórum.

Antônio Roberto (Convidado): Boa Tarde a todos, o meu nome é Antonio Roberto Rocha, jornalista e tenho como amigo e sócio Gustavo Porpino. - Então, o fórum (Fórum de Turismo do RN) foi criado há quatro anos, a Milene participou esse ano, nós convidamos representantes dos pólos de turismo do estado, foram 5 prefeitos, um prefeito de cada pólo e a prefeita Claudia Regina não pode ir naquela época, que designou a Milene que participou muito bem do debate junto com o ministro, que é o secretario nacional de industria e turismo, pensamos em interiorizar o fórum. Não podíamos partir para interiorização do fórum como a gente

pensou, logo depois de março, e o salão se enquadrava na idéia que pensávamos.

O salão Rota 101 Nordeste foi um sucesso, o maior estande de municípios do RN foi o de Mossoró. Uma coisa que é muito importante: - Se não fosse a nossa determinação, e não é pra fazer média não, é questão de justiça, e não só a viabilidade política, a disposição e amizade, que é uma coisa é fazer, outra é fazer com carinho, com determinação é fazer sem reclamar. Até o aniversário dele (Antonio Roberto), a gente brincou, o aniversário dele ele passou com a gente entre o Recife e João Pessoa. Sobre o fórum em Mossoró conversando com ele, pensamos nessa possibilidade de interiorização desse fórum, não adianta durante quatro anos ser sempre Natal. O fórum é do RN mais o fato de ser em Natal como portal de entrada, e a gente adota seguimentos diferentes em todo estado, mais e claro inserir acaba sendo mais sutil, então como nós falamos em interiorização, o secretário esta sempre atento as coisas de Mossoró e da costa branca, está sempre ligado, então vamos começar essa interiorização por Mossoró. Vamos tentar, mais um projeto nós já fizemos junto o Fórum de Turismo do RN, fizemos o Salão de Turismo Rota 101 Nordeste, e vamos fazer agora o Fórum de turismo Mossoró e Costa Branca. Sugerimos ser em um dia apenas, fazer uma grande mobilização para participação, não só em cargos gerenciais, de coordenadores, de pessoas que estão ligados ao comércio geral. Quanto turismo, quanto turista sobra pra todo mundo é uma indústria impactante, com mais de cinquenta seguimentos é uma indústria que multiplica divisãs. É um projeto ousado, nós fizemos em Natal, um dia para se pensar turismo, Sejam pessoas de Mossoró, da Costa Branca, quem tiver interesse no turismo, que tiver ligação com turismo, e gostar de turismo tem que participar do fórum tem que dar sua opinião, tem que apreender, e ouvir, porque nosso fórum terá com palestras e debates. Eu achei uma data, e já tenho um local para fazer, um amigo aqui entre muitos que tenho em Mossoró, que é o gerente de

Thermas que é o Souza meu amigo de Rio de Janeiro, olha só: nosso amigo nós nos encontramos em Natal. Ele só tem esse defeito, que é fluminense, e já ate perdoei. Então um dos motivos também é o local pra fazer esse fórum, já fizemos uma parceria, depois vai ter um conselho gestor eu sugiro que seja Milene e Segundo e as pessoas que vocês indicarem, que não seja muita gente, eu acho que o Thermas seria um bom local. Então eu acreditei que 24 de setembro seria uma boa data porque uma semana de Mossoró feriado dia 30 na segunda feira acho que uma semana que todos estariam aqui é uma semana que não tem maiores eventos, existe sim um evento em João Pessoa que muitos irão participar mais o evento é na sexta feira, e em João Pessoa acho que não atrapalharia, e na apresentação que eu estipulei, tudo que está aqui é pra gente partir de um parâmetro, então essa data 24 de setembro é uma terça, e se vocês tiverem gestão melhor de data, isso é pra gente se orientar. O nome seria esse mesmo: Fórum de Turismo Mossoró e Costa Branca, e reunir análises, debates e projeções. Então nós temos aqui os objetivos do fórum, "tá" dando pra vocês verem? - Os objetivos são analisar e debater, tendo como atividades o eixo cultural, quando falar em turismo em Mossoró, é sempre bom usar o turismo cultural que tem um diferencial aqui, que é uma cultura muito forte, de Mossoró e região, projetar estratégia e diretrizes, fazer com que empresariado de Mossoró junto com o poder público passe a pensar. São três caminhos longos onde se completam, podem se completar inclusive.

O tema é tão importante que merece ser discutido pra ficar uma coisa mais enriquecedora, aquilo que eu falei Milene, a gente tira o dia de turismo de Mossoró e costa branca, um dia de turismo um dia de pensar, dia de tirar dúvidas, um dia de esclarecer, é um dia voltado para o turismo e a cultura que vem junto ao turismo. Um evento que envolverá secretários e pessoas envolvidas com turismo e cultura, dirigentes, empresários, gerentes, técnicos, bacharéis e colaboradores diretos e indiretos dos setores de turismos. É importante que a gente tenha um

auditório grande, e o thermas, fiquei muito satisfeito pela mobilidade; eu imagino um evento para 300 ou 400 pessoas, nós vamos trabalhar pesado pra mobilizar. O maior desafio nem é fazer, esse evento pode dar uma magnitude, nós temos um auditório lá no thermas para 600 pessoas nós vamos formando a medida que a gente tiver essa resposta do público, que eu tenho certeza que vai ser um sucesso. Amanhã estou me reunindo com uma assessoria de imprensa daqui, para começar já um trabalho base de assessoria de imprensa na região pra motivar as pessoas a participarem. A entrada claro que é gratuita, mas as pessoas tem que ser incentivadas a participar do evento, para fazer a comunidade turística se anime cada vez mais.

Bom, conforme eu disse aqui "ta", nós conversamos com o secretario Renato, até como fazer a solenidade de abertura convencional com a apresentação cultural breve, e a gente começaria indo ao Ministério da Cultura, que pode ser inclusive a secretária, é a segunda pessoa depois da Marta, e ela disse que isso é questão de data, eu não diria que em 24 de setembro ela não vindo, viria alguém ligada a ela, uma pessoa de cima que pode nos trazer ao evento para fazer pensar. O tema seria: "Como potencializar o turismo em Mossoró através da Cultura" é muito pertinente uma coisa interessante nesse momento em Mossoró, depois o painel, que seria essa integração Mossoró e Costa Branca que o SEBRAE já teve experiências vivas com cultura, com salinas, com o cangaço, com petróleo e acho que o SEBRAE deveria reativar esse projeto porque ele não foi a frente como deveria, a gente imagina alguma coisa que esse projeto possa sair do papel e os debatedores seriam os secretários de Turismo de municípios que integram a Costa Branca: Mossoró, Areia Branca, Grossos, vocês podem fazer a devida mudança tudo isso é preliminar a gente está no terreno de idéias depois, na parte da tarde:" Mossoró: Turismo um Pólo de Desenvolvimento. seria muito importante justamente com a comunidade acadêmica que tem muito a acrescentar, seria uma palestra um presente que deixaria para Mossoró.

(Handwritten signature)

(Large handwritten signature)

(Handwritten signature)

(Handwritten signature)

(Handwritten signature)

(Handwritten signature)

E terminando, temos que enfatizar que quando se fala em turismo, é uma coisa que vem: a rede Hoteleira, não existe turismo sem Hotel, a hotelaria de Mossoró cresce, uma hotelaria de qualidade e o presidente nacional da Associação Brasileira de Hotéis - ABIH da cidade de São Paulo é uma pessoa que está muito preparada pra dizer a importância da hotelaria, ele poderia dar alguns caminhos e ele tem muita experiência em hotelaria, e eu poderia inserir uma pessoa em nome nacional, muito respeitado que já se comprometeu com a gente de estar nesse dia voltado para o turismo; e o encerramento, fechando a participação de todas essas etapas, depois da junção dessas coisas todas, que vamos começar desde de manhã vai tendo soluções práticas, e depois vendo a posição da academia em relação ao turismo em Mossoró, o secretário de turismo do RN faria o encerramento, entendeu? -Fazendo essa união, os temas abordados certo? Seria mais ou menos a idéia eu espero que vocês tenham gostado, essas são algumas fotos do fórum de turismo de Natal, onde no Centro de Convenções nos reunimos, nosso auditório foi formatado para 800 pessoas e em alguns momentos faltou cadeiras, graças a Deus, aqui (fotos) é Luiz vice- presidente da TAP, companhia aérea portuguesa, que veio de Portugal para fazer palestra sobre a importância da TAP para o turismo de Natal, no caso o nordeste como ponto de entrada do turismo europeu; Guilherme Paiva presidente da CVC, aqui tem um hoteleiro, Renato Fernandes a Governadora, esse é meu sócio Gustavo Porpino só uma galeria rápida de fotos só pra vocês terem uma idéia do que foi o evento. Trouxe alguns kits desse evento para que quiser, embora ele não seja a idéia sugerida. Eu conversei com a Milene como seria essa pequena comissão ou comitê gestor, os nomes que quiserem dar pra gente dar prosseguimento aos temas, ver se é 24 de setembro, é a data ideal, e ver de que forma pode enriquecer pra fazer desse um evento, algo marcante no turismo do RN.

Muito obrigado a vocês por terem me ouvido.

Platéia (não identificado): Boa Tarde a todos e a todas, só para complementar, mas nós aqui temos pessoas, Doutores que no ultimo ENADE ficou em 2º lugar em nível de Brasil, eu acho que nossos alunos e nossos professores estão preparados para assumir esse papel (palestrante). Era só para fazer uma explanação.

Platéia(não identificado): Boa Tarde, para contribuir também, como serão duas palestras, ambas falam de Mossoró, como nós teremos um fórum do Costa Branca, seria bom que as pessoas das outras cidades pudessem se sentir integradas, pois estarão na mesa dos debatedores, mas as palestras estarão voltadas apenas para Mossoró. É muito importante que a gente possa modificar um pouco o tema, e vejo que o palestrante iria falar um pouco sobre Mossoró, a gente ta falando aqui de um pólo, não só de Mossoró.

Renato Fernandes (SETUR):Dentro da questão do litoral salineiro, que a gente tem que trabalhar isso também como equipamento turístico, não só econômico. Fazer um passeio mostrando o funcionamento das salinas e montar um restaurante para se mostrar a gastronomia local.

Platéia (não identificado): Em minha opinião não seria essa data, porque o mês de setembro em Mossoró é uma festa só, então há meses em Mossoró que já tem festa o mês todo, o que Mossoró "ta" precisando em ter é justamente, procurar colocar evento em meses do ano que não tem festa, por exemplo dezembro, setembro e junho, é festa o mês todo, então para hotelaria, para o turismo devemos nos preocupar com os meses sem eventos.

Platéia (não identificado): Boa Tarde a todos, gostaria de prestar aqui uma informação, uma tentativa de um roteiro que envolva salina, eu

acredito que a própria apresentação de alguma informação nesse sentido também poderia compor esse painel, de certa forma para o evento seria interessante.

João Vidal (SEBRAE): Na verdade é o seguinte: eu acho a idéia boa, tem que dar uma sacudida no turismo, e não falo só de Mossoró, mas em toda região, aqui na ultima reunião nós vimos a necessidade de integração de todos que fazem parte desse conselho, eu acho que seria muito apropriado fazer um estudo das pontencialidades turísticas dos municípios que fazem parte desse pólo. Levar até uma idéia do que se pode fazer sobre essa integração. O sucesso é nosso, provavelmente Mossoró e região vai ser beneficiada. Muito Obrigado.

Bastos (Prefeitura de Macau): Minha sugestão é referente a data, o mês de outubro seria um mês ideal, e outra observação é sobre o dia do evento devido ser um terça feira, durante a semana restringe as pessoas trabalham e exerce outros tipos de atividades, talvez não possam participar do evento, fica a sugestão aqui que possa acontecer em um sábado ou também em uma sexta-feira que também é mais perto de um final de semana.

Platéia (não identificado): Minha sugestão a respeito do tema: a gente mescla que fale sobre o pólo todo, como por exemplo, a importância do pólo, nosso potencial, o que existe nesse pólo, que seja apresentado as pessoas que participam, para que possam conhecer também um pouco sobre o pólo.

Everkley (UNP): Eu tenho um sonho, nos temos varias experiências e pesquisas de diagnóstico mais fica um sentimento nos seguimentos ligados ao turismo, na parceria com o SEBRAE em 2011, umas discussões nesse mesmo pólo, onde nós realizamos um seminário com

pontos extra temáticos, muito próximos sobre a posição do desenvolvimento, e isso porque são questões em discussões com nossos representantes. Fica o sentimento de descontinuidade, e de feedback de resposta, estamos passando do tempo em lucratividade, nós continuamos em discussões, repetição das mesmas proposições, de descontinuidade, isso não é uma preocupação só acadêmica, é pública.

Segundo Paula (Mossoró): Eu sugiro que nesse momento, com vocês que são da academia, que já levemos pronto uma integração, que pudéssemos ter turismo integrado com todos os municípios.

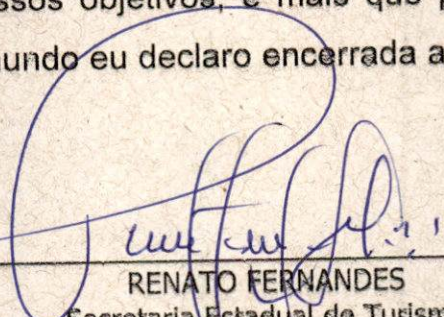
Platéia (não identificado): É preciso que o secretário Renato encontre uma fórmula de sensibilizar os prefeitos a participar dessas reuniões, porque isso é fundamental, nós precisamos agregar ao pólo todas as prefeituras.

Renato Fernandes (SETUR): Agradecer a Roberto a prefeitura de Mossoró por formar esse birô, uma coisa que mais me deixa triste nas reuniões dos pólos quais as prefeituras que estão aqui? Eu não vou citar o pólo por questão de ética, não deu quórum para realização da reunião, e o pólo somos todo nós, eu estou presidente, e pode ser qualquer um que está aqui ser presidente, não tem uma regra rígida que diz que tem que assumir a presidência é o secretário de turismo do estado, não tem isso, lá no pólo agreste no Trairi, eu entreguei a presidência do pólo com o maior prazer a prefeitura de Santa Cruz, e nem por isso deixo de participar, na terça-feira, eu fui para Sitio Novo, nem uma operadora de telefone pega lá, nem uma, eu fui para reunião, quantos de nós aqui quando termina a reunião do pólo fica cobrando a demanda que foi colocada aqui? Cada demanda que sai do pólo eu saio cobrando, quantos aqui? Tem pólos que tem câmaras setoriais formadas pela segurança, pela infra-estrutura. Os prefeitos que tem as canetas para

dizer fazem ou não faço, tenho recurso ou não tenho. Se eu tivesse se distribuindo emenda.... Eu tenho feito tudo pra mobilizar, infelizmente para muitos turismo não é prioridade, vou dizer uma coisa, existem 300 milhões de empresas mas nada se equipara ao turismo, em estrutura econômica, mais nada tem potencialidade que nem o turismo, eu não posso pensar turismo sem cultura, não posso pensar turismo sem saúde, não posso pensar turismo sem educação, não posso pensar turismo sem emprego e renda, eu não posso pensar turismo sem nada.

Se um país, estado e cidade é bom pro turismo, é bom pra sua população, e nada mais socializa igual ao turismo. É preciso que nossos gestores encarem o turismo com um instrumento fenomenal de interiorização do desenvolvimento, mas é complicado. Não adianta, brigo, brigo e brigo, quando é festa de padroeiro corre para meu gabinete e fala: "Me arrume 20 mil reais, preciso contratar uma bandinha", aí sabe ir na secretaria. -É raro um prefeito que chega para mim: "Secretario "ta" aqui um projeto eu queria que o senhor me ajudasse, ir comigo à Brasília..." É raro! - É festival disso, é festival daquilo, emancipação política, é festa de padroeiro.... Senhores me perdoem a franqueza, um prefeito ligou pra mim: "O turismo do meu município são três cavaletes e 27 baias", e eu comecei a dizer: "E aquela serra para parapente? Asa delta? E o clima? - Tem que ter coragem para fazer um projeto sério, o Banco do Nordeste "ta" aí para pegar dinheiro, leve um projeto sério, com a parceria do SEBRAE, existem técnicos fenomenais, faça esse projeto e vê se você não tem esse dinheiro.

Bom atingimos nossos objetivos, e mais que positivos agradecendo a presença de todo mundo eu declaro encerrada a 26ª reunião ordinária do Pólo Costa Branca.


RENATO FERNANDES
Secretaria Estadual de Turismo

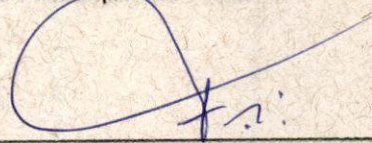
Prefeitura de Areia Branca

Prefeitura Municipal de Assu

Prefeitura Municipal de Galinhos

Prefeitura Municipal de Guamaré

Prefeitura Municipal de Macau



Prefeitura Municipal de Mossoró

Prefeitura Municipal de São Bento do Norte

Prefeitura Municipal de Grossos (Suplente)

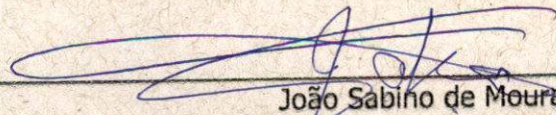
Prefeitura Municipal de Porto do Mangue (Suplente)

Vera P. Barreto Palva

EMPROTUR – Empresa Potiguar de Promoção Turística



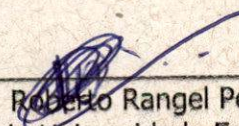
Eliézio Bezerra da Silva
Representante do Banco do Nordeste do Brasil – BNB



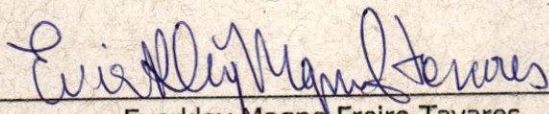
João Sabino de Moura
Presidente do Sindicato de Hotéis, Bares, Restaurantes e Similares



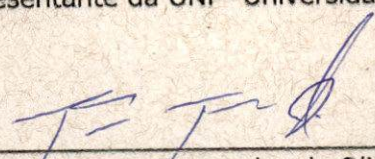
João Vidal Fernandes Sobrinho
Representante do SEBRAE Mossoró



Roberto Rangel Pereira
Representante da Universidade Estadual do RN – UERN



Everkley Magno Freire Tavares
Representante da UNP- Universidade Potiguar



Francisco Fernandes de Oliveira
Representante do Instituto Federal do Rio Grande do Norte – IFRN

José Rodrigues da Costa
Presidente da Cooperativa de Turismo – COOPTUR

a Prefeitura de Serra do mel.

Reginaldo Pereira

E-mail: Reginaldopereira@bol.com.br.

